

Private Equity dei prossimi anni

Tendenze, criticità, opportunità

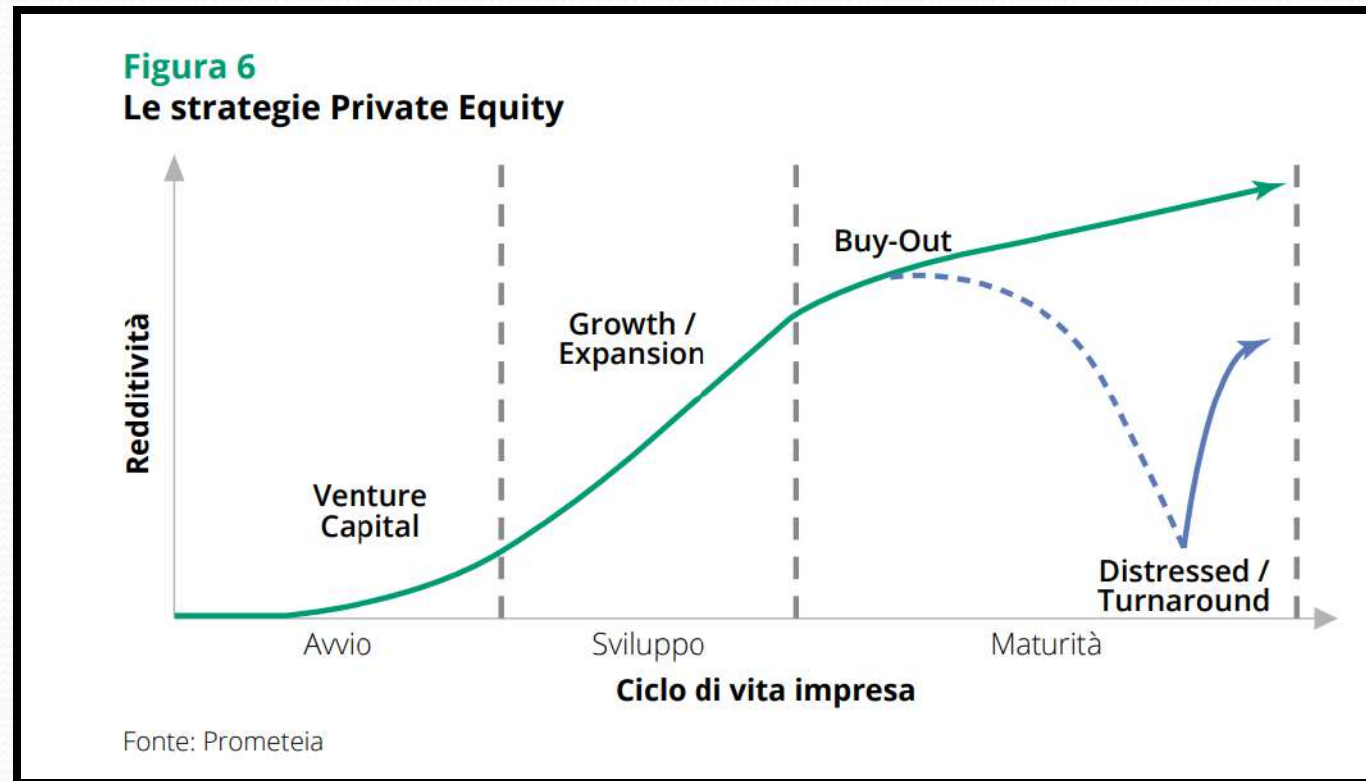
Indice dell'Intervento

- Venture Capital: principali caratteristiche e situazione di mercato
- Private Equity: principali caratteristiche e prospettive d'investimento
- Funds of Funds: sempre ai primi posti della classifica
- Secondaries: l'opportunità del 2024?
- Private Debt: ottimi rendimenti ma attenti al rischio

Soggetti rilevanti in un fondo di Private Equity

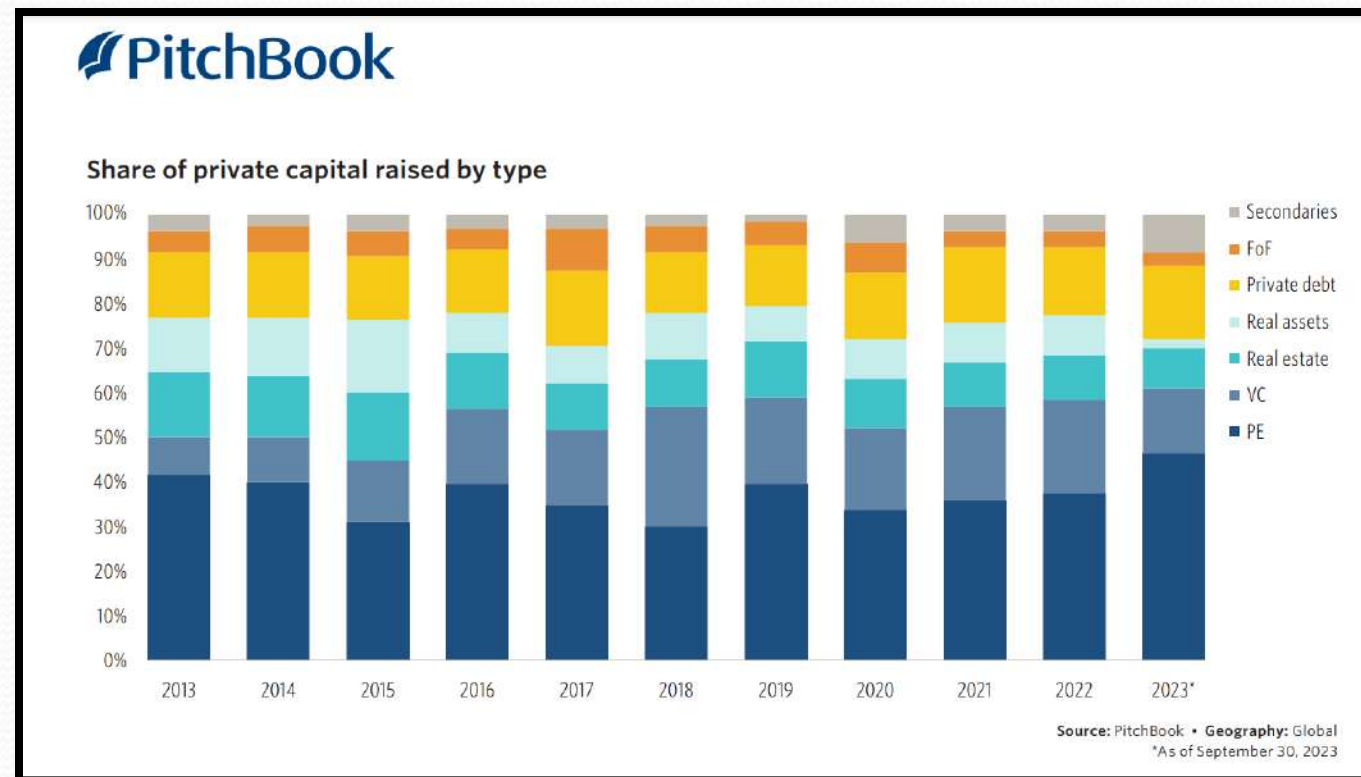
- I fondi di private Equity sono strutturati come *Independent Private Limited Partnership* nelle quali il General Partner provvede alla gestione del fondo mentre i Limited Partners (LP) conferiscono il capitale con cui il Gp effettua materialmente l'investimento;
- *General Partner (GP)*: l'entità che detiene l'autorità legale per adottare decisioni in merito al fondo di Private Equity. Il General partner si configura come soggetto illimitatamente responsabile in merito alla passività facenti capo al fondo.
- *Management Company*: è il soggetto che materialmente provvede all'allocatione del capitale e alla gestione degli investimenti facenti capo al fondo di Private Equity: nella prassi, ci si riferisce indistintamente (se pur in modo tecnicamente scorretto) a Gp e Management Company come al Fund Manager del fondo;
- *Limited Partners*: sono gli investitori esterni del fondo. Trattasi principalmente di investitori istituzionali come fondi pensione, compagnie di assicurazione, banche, fondi sovrani, fondi di fondi ecc... il cui rischio è limitato all'importo investito. I Limited Partners non partecipano alla gestione del fondo di Private Equity.

Private Equity e ciclo di vita dell'azienda



Venture Capitale e Private Equity sono collegate ai diversi stadi di sviluppo dell'impresa.

Mercati Privati: percentuali di capitali raccolti per categoria



Nonostante l'aumento dei tassi d'interesse, il Private Equity ha aumentato la sua quota relativa ai flussi di raccolta, mentre il Venture Capital vede ridursi ulteriormente il suo peso attestandosi al 14,8% (dal 26,6% del 2018). Cresce il peso dei secondaries raggiungendo il record dell'8,6%, coerentemente con la difficoltà riscontrate dai fondi di Private Equity nella fase di exit.